

BASTA

BASTA WORDT UITGEGEVEN DOOR BAS TRUCK CENTER

NR.40 ZOMER 2019



40 X BASTA

VAN VEGHEL

TOT WERELDWIJD

INHOUD

NR. 40 ZOMER 2019



3 WERELDWIJD INNOVATIEF ONDERNEMEN



9 ALLES IS MOGELIJK



10 ZELF REPAREREN MET MAXIMALE ONDERSTEUNING



12 TRANSFORMING LOGISTICS TOGETHER



16 VAN SCHROOTHANDELAAR NAAR GRONDSTOF-PRODUCT



22 VOOR ELKE KLANT HET JUISTE VOERTUIG



26 NIEUWE KLANTEN WELKOM BIJ BAS



44 ALLE WENSEN INGEWILLIGD



42 EEN BIJZONDERE VOLVO VOOR JORG VAN DEN BROEK

46 NIEUWS

BAS Truck Center behoudt zich het recht voor zonder voorafgaande kennisgeving wijzigingen aan te brengen in de uitvoering. Ofschoon dit magazine met de grootst mogelijke zorg is samengesteld, kunnen wij eventuele onjuistheden en/of drukfouten niet uitsluiten. Dit magazine is gedrukt op FSC-papier.

INNOVATIEF ONDERNEMEN



Wie onderneemt, kijkt vooruit. Visie ontwikkelen en kansen aangrijpen om een nieuwe horizon te creëren. We zien dat door de jaren heen bij onze klanten, waarbij een uitgestippelde strategie leidt tot vooruitgang. Van den Bosch Transporten is hierin een voorbeeld. Van puur wegtransport werd, rond 2006, een transitie ingezet naar meer intermodaal en uiteindelijk ketenregie van goederenstromen.

Jubileum BASTA-nummer 40 zette ons ertoe aan om eens terug te kijken en die ontwikkelingen te herkennen. In de ruim 20 jaar dat ons magazine verschijnt, zijn veel ondernemers belicht. Doorzetters, innovators en mensen met lef, die steeds nieuwe wegen opzoeken om te kunnen groeien, maar ook het vermogen hebben te veranderen.

En, er is veel veranderd in twee decennia. Automatisering en data intelligentie zijn een belangrijk onderdeel geworden in iedere onderneming en alle sectoren. Plansystemen, boordcomputers, navigatie en voertuigherkenning deden hun intrede. Die systemen met elkaar te laten praten om zo een win-win situatie te laten ontstaan, betekent vooruitgang maar blijkt tevens een grote uitdaging.

Het BAS Global Truck Concept helpt daarbij en is ook een rode draad in alle BASTA's. De ontwikkelingen, nieuwe initiatieven en successen kun je slechts in de loop van de tijd waarnemen. Uw vragen leidden tot nieuwe diensten. Een van de voorbeelden is BAS Mining Trucks, dat begon als een initiatief rondom het Grensmaas project en is uitgegroeid tot een wereldspeler in de mijnbouwwereld. Een ander voorbeeld is BAS Trucks, dat ooit startte met de verscheping van 14 trucks naar Chili als mogelijk afzetkanaal voor gebruikte trucks. Dit jaar hopen we de magische grens van 10.000 trucks te bereiken. Voor noviteiten is er altijd één voorwaarde: initiatieven moeten ten dienste staan van het Global Truck Concept en passen in het aanbod dat we u doen, waarbij we steeds verrassend willen zijn en u alles rondom het transport onder één dak willen bieden.

Ik wens u een fijne vakantietijd en veel leesplezier.

Bas van Heertum

BAS TRUCK CENTER

BAS TRUCK CENTER B.V.

Postbus 85, 5460 AB Veghel - Mac Arthurweg 2, 5466 AP Veghel
Tel.: 0413 37 16 00 - info@bastruckcenter.com - www.bastruckcenter.com

BAS MINING TRUCKS



WERELDWIJD INNOVATIEF ONDERNEMEN

De ontwikkeling van BAS Mining Trucks laat zich lezen als een jongensboek, waarin ondernemen, lef en innovatie de hoofdrol opeisen. In 2010 ontwikkelde BAS Mining Trucks een revolutionair concept, waarbij efficiency en kosten per ton voor de opdrachtgever leidend waren. Het concept is verder verfijnd en inmiddels bewezen betrouwbaar. Wat begon als een innovatieve gedachte is niet meer weg te denken in de moderne mijnbouw.





Eric van Heertum(l), Pieter-Jan Kleiterp



Boskalis, project A6/A9, Nederland



Watertruck, Burkina Faso



Cerro Lindo, Peru

"Wij geven een commitment af, en staan voor een uptime van minimaal 85%."

In BAS Mining Trucks komen werkelijk alle facetten van BAS' Global Truck Concept samen. Het product, de innovatieve invulling van ombouw van Volvo af fabriek voertuigen tot laadvermogens van 75 ton, de service en de wereldwijde aanpak spreken tot de verbeelding. Meer nog is de toegevoegde waarde die BAS Mining Trucks levert aan haar opdrachtgevers. Met een klein team is BAS Mining Trucks actief op meerdere continenten. Zij weten waar mijnbouw over gaat, kunnen helpen bij de invulling van de logistiek, zowel boven- als ondergronds. Het begon in 2010 toen in Nederland in het kader van het Deltaprogramma het project Grensmaas werd opgezet. Dit is een grootscheepse verplaatsing van zand waarbij 'ruimte voor de rivier' het belangrijkste uitgangspunt is. Het Grensmaas project heeft als

hoofddoel het stroomgebied van de rivier De Maas in het zuiden van Nederland veiliger te maken en overstromingen te voorkomen. Om dit te bereiken wordt er op elf verschillende locaties grind gewonnen. Het project loopt 14 jaar en tijdens het project zal 54 miljoen ton grind worden gewonnen en ook nog eens 80 miljoen ton grond worden verplaatst. De voertuigen, die BAS Mining Trucks hiervoor ontwikkelde, een 10x4 kipper op basis van een Volvo FMX-8x4 chassis rijden gemiddeld 2,5 kilometer, 4 keer per uur, 10 uur per dag. Iedere dag transporteren de acht geleverde trucks ongeveer 12 tot 13.000 ton. Het unieke van het project is dat de hoogwaterbescherming wordt betaald met de winning en verkoop van het grind, met andere woorden: het kost de belastingbetaler niets.

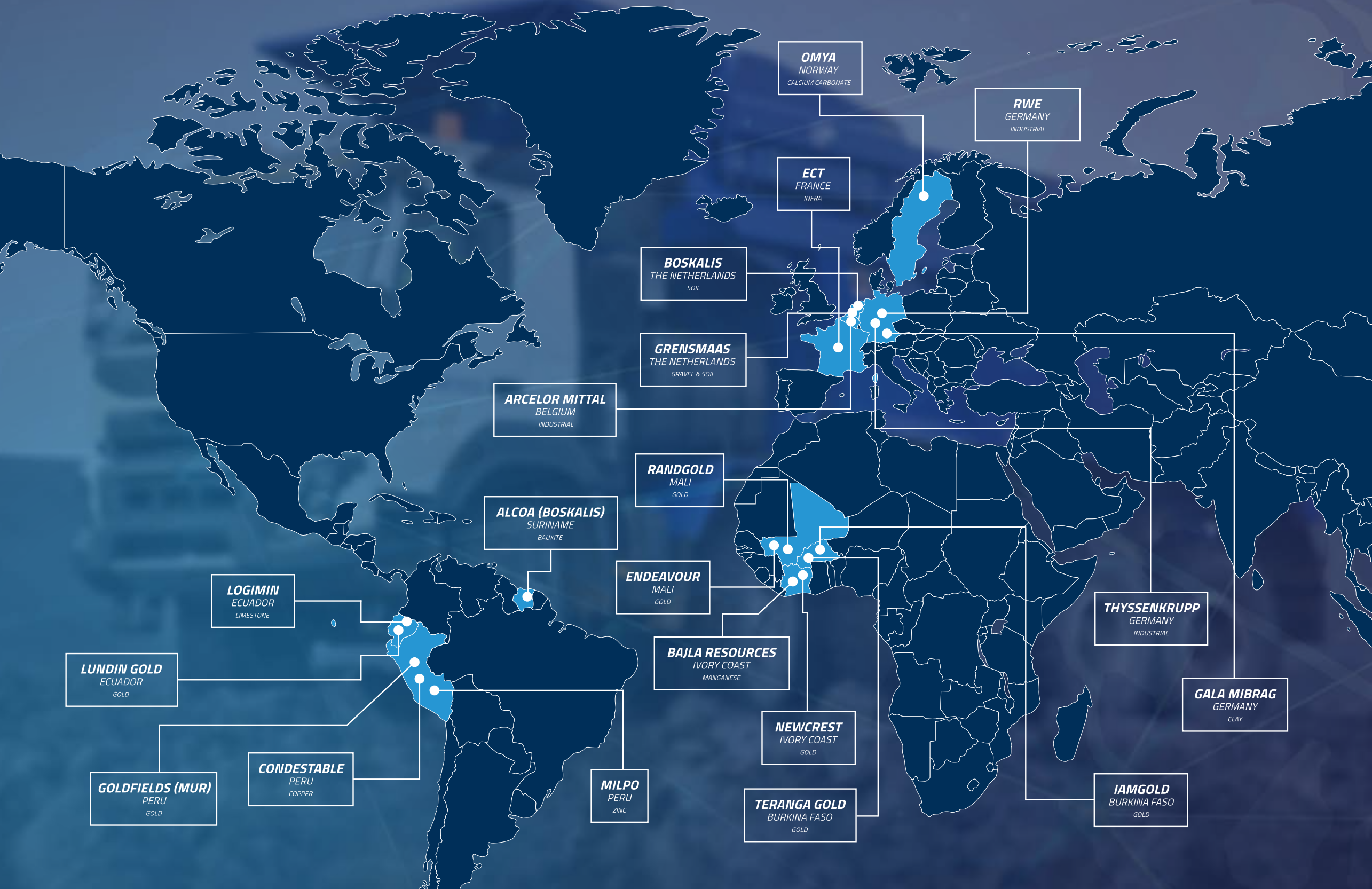
REKENWERK LEIDT TOT UNIEKE OPLOSSING

Bij de start van het project werd gezocht naar de efficiëntste manier om zand te verplaatsen. Er werd in eerste instantie uitgegaan van knikdumpers voor het transport. Bas van Heertum: "Het heeft veel rekenwerk gekost, maar wij waren van mening dat het beter kon. We kwamen tot een concept op basis van de Volvo FMX met een Powertronic versnellingsbak en een kipperopbouw met dubbele cilinders. Dit bracht een laadvermogen van 55 ton. De besparing per ton vervoerd materiaal was aanzienlijk in vergelijking tot de voorgestelde knikdumpers. Tijdens de operatie bleek ook nog eens dat het brandstofverbruik 16 liter per uur lager lag dan met knikdumpers."

SERVICE ON SITE ALS TOEGEVOEGDE WAARDE

Een tweede stap was een project in Mali. Daar zijn 22 trucks in gebruik op de Gounkoto goudmijn van Randgold Resources (Loulo complex). De trucks transporteren erts van de mijn naar de fabriek in Loulo, ongeveer 30 kilometer verderop. "Dat gaf andere uitdagingen. De klant wilde een volledig R&O contract inclusief een uptime garantie". We hebben ter plaatse een werkplaats gebouwd en Franstalige expats aangenomen. Die verblijven permanent in Mali om de lokale monteurs te trainen en te ondersteunen. We hebben alle 'commitments' meer dan waargemaakt, zijn zelfs 3 keer op rij tot 'best supplier' binnen Randgold gekwalificeerd, daarmee bedrijven als Caterpillar en Komatsu achter ons latend. ➤

PROJECTS



Randgold, Resources, Mali

MEEREKENEN AAN OPLOSSINGEN

BAS Mining Trucks werd vervolgens gevraagd door Boskalis om mee te denken over het transport van bauxiet, de grondstof voor aluminium, in Suriname. Voor het transport van bauxiet werd de kipperbak aan de binnenzijde voorzien van een speciale coating, waardoor het bauxiet gemakkelijker lost. De afstand tussen de mijn en de raffinaderij bedroeg 12 kilometer. Ook daar werd gewerkt met een expat, die de logistiek en het onderhoud coördineerde. “Het zijn projecten die enorm veel voorbereiding nodig hebben. In veel gevallen wordt er eerst een feasibility study gedaan, waarin alle kosten en factoren die een project omvatten in kaart worden

gebracht. Pas daarna wordt een aanbesteding gestart. Door direct om tafel te gaan met een consultancy bedrijf dat de study doet, kunnen wij meerekenen aan de transportoplossing. Het gaat daarbij altijd om de inzet van het juiste materieel op de juiste plaats. De omstandigheden zoals klimaat, kwaliteit van de weg, stijgingspercentages, afmetingen en soortelijk gewicht van het te transporteren materiaal bepalen de configuratie van de truck.

BORGING MET VOLVO TRUCKS

In 2017 werd er met Volvo Trucks een Global Agreement gesloten. “Dat heeft BAS Mining Trucks echt vleugels gegeven. De customer

journey werd veel duidelijker en we kregen directe toegang tot het lokale netwerk van de Volvo Group. Voor opdrachtgevers is duidelijk dat de belangrijkste componenten van de oplossing gegarandeerd zijn, ook doordat het servicenetwerk van Volvo direct verbonden is met BAS Mining Trucks.”

24/7 BEREIKBAAR

Met een relatief klein team sturen we de totale operatie aan, waar ook in de wereld. We zijn echt 24/7 bereikbaar voor onze klanten. We kunnen nu, door de samenwerking met Volvo Trucks, verder bouwen en worden gesteund door een groter netwerk. Daarnaast hebben we

met de komst van Pieter-Jan Kleiterp, als Sales Manager, ook kennis van de mijnbouw in huis gehaald. Hij is afgestudeerd mijnbouw ingenieur.” Pieter-Jan: “De mijnbouwwereld vraagt om concrete oplossingen voor specifieke problemen. Zo zijn in februari 2017, 26 Volvo FMX 10x4 kippers gestart op het Cerro Lindo Project in Peru. De trucks opereren in een van de grootste ondergrondse mijnen van Zuid-Amerika, in het midden van het Andes gebergte, op een hoogte van drie kilometer boven zeeniveau. In deze mijn worden met name zink, maar ook koper en zilver gewonnen. De trucks rijden diep ondergronds, met een gemiddeld stijgingspercentage van 15%, wat vanzelfsprekend veel impact heeft op de werking van het voertuig en op de levensduur. ➤



Boskalis, Suriname

Het is er vochtig en heet, daarnaast is het erts niet zuiver. Dat betekent dat onder meer zwavel en zuren inwerken op de voertuigen. Uiteraard is er ondergronds beluchting nodig. Omdat wij werken met trucks volgens de laatste emissienormen in combinatie met een gunstige verhouding tussen laadvermogen en totaalgewicht kan het ventilatiesysteem dat nodig is voor de mijn, in tegenstelling tot bij conventionele oplossingen, veel kleiner worden uitgevoerd en dat bespaart enorme kosten voor de mijn. Tot slot is de afmeting van de truck van belang in een mijngang. De doorsnede bepaalt in grote mate de hoogte en de breedte van het voertuig. Wij variëren in hoogte en breedte; zo rijden er bijvoorbeeld trucks met een maximale hoogte van 3,08 meter.”

MIJNBOUW, INDUSTRIE EN INFRA

In feite bedient BAS Mining Trucks drie typen klanten: mijnbouw, industrie en infra. Het trackrecord in deze drie takken is inmiddels enorm. Wat begon als een innovatie is nu uitgegroeid tot levering van 100 eenheden dit jaar. Waarbij overigens de trucks continu doorontwikkeld worden. Voorbeelden zijn de 10x6 enkellucht truck met 60 ton laadvermogen die ingezet kan worden op slechte wegcondities en de water- en servicetrucks die er voor zorgen dat BAS Mining Trucks een compleet plaatje kan aanbieden. In dat verband is zeker ook de



Omya, Noorwegen



Endeavour, Mali

uptime die BAS Mining Trucks garandeert van groot belang. Eric van Heertum, Technical Manager: “Wij geven een commitment af. We hebben de voertuigen zo door en door getest, dat we bijvoorbeeld in

"De besparing per ton vervoerd materiaal is aanzienlijk ten opzichte van bijvoorbeeld knikdumpers."

Burkina Faso voor een mijnbouwproject een uptime van 90% konden garanderen. In werkelijkheid werd dat circa 94%.” Bas van Heertum: “Wat we feitelijk gedaan hebben is het omdenken van de logistiek in drie markten. We hebben traditioneel mining-equipment vergeleken met wat de technische upgrade van trucks kon brengen. We zijn uitgegaan van de vraag, waarbij de kosten per ton vervoerd materiaal leidend zijn voor de oplossing die we aandragen. We staan nu aan de vooravond van een verdere professionalisering van deze activiteit. Dat betekent dat we de komende jaren fors gaan investeren in kennis, middelen en service. De grootste bekroning is dat we nu zien dat we in een aanbesteding voorgeschreven worden. Dat betekent dat het zaaien in de afgelopen jaren geleid heeft tot erkenning in de markt en waardering voor ons commitment.”

ALLES IS MOGELIJK

Speciale of bijzondere wensen voor een nieuwe truck? BAS Aflevercentrum maakt ze waar. “Voor ons is niets te gek.”

Medewerkers van BAS Aflevercentrum voeren alle werkzaamheden uit die nodig zijn voordat een nieuwe Volvo- of Renault-truck de weg op kan. Daarbij kan heel veel, vertelt teamleider Jan Keeris. “Van een standaard afleverbeurt - waarbij we vloeistofniveaus controleren, ken- tekenplaten monteren en tachograaf ijken - tot spuitwerk, een volledige traanplaatvlonder of bijzondere verlichting: het is allemaal mogelijk.”

Keeris rangschikt de werkzaamheden die BAS Aflevercentrum uitvoert in twee categorieën: functioneel en styling. “Functionele toepassingen dragen bij aan optimalisatie van de werkomstandigheden. Dan kun je denken aan werklampen of een stroomvoorziening naar een oplegger zodat deze vanuit de cabine kan worden bediend. Als het gaat om styling dan kunnen wij alle verfaraaiing doen die je maar kunt bedenken.” Keeris illustreert dat met twee voorbeelden:

EXCEPTIONEEL TRANSPORT

“Deze Volvo FH 500 6x2-trekker van Van Grinsven Materieel wordt ingezet voor exceptioneel transport. Met het oog op de inzet is deze truck verlaagd. Om ervoor te zorgen dat tijdens het rijden geen onderdelen kapot gaan hebben we de originele lucht- ketel vervangen door twee kleinere luchtketels, andere brandstof- tanks en een aangepaste koppelschotel gemonteerd. Ook hebben we schakelaars in de cabine geplaatst zodat de oplegger tijdens het rijden kan worden gestuurd.”



TOEGERUST VOOR VEETRANSPORT

“Deze Volvo FH 500 4x2-trekker van Varkenshandel & Int. Transport M&H Romijnders wordt straks ingezet voor veetransport. We hebben deze truck volledig gespoten en voorzien van een dakbeugel met verstralers en flitslampen, luchthoorns, verlengde aluminium zonneklep en breedtelampen op de voorbumper. Ook hebben we een stroomaansluiting gemaakt zodat de veeoplegger vanuit de cabine kan worden bediend. Zo kan tijdens het rijden de ventilatie worden in- en uitgeschakeld. De schuiven links en rechts kunnen apart vanuit de cabine geopend en gesloten worden. Ook kan de liftas van de oplegger vanuit de cabine worden bediend. Verder is de oplegger uitgerust met een achteruitrijcamera die zichtbaar is op het display in de cabine.”

ZELF REPAREREN MET MAXIMALE ONDERSTEUNING

Ook klanten die onderhoud en reparaties aan hun wagenpark zelf uitvoeren, kunnen rekenen op maximale ondersteuning van BAS Truck Center.

Trainingen voor fleetowners en monteurs, advies over preventief onderhoud tot op voertuigniveau, technische nieuwsbrieven, managen van de partsvoorraad, een technische helpdesk, software en uitlees-apparatuur. BAS Truck Center biedt klanten die zelf repareren indien gewenst maximale ondersteuning op allerlei vlakken. “We leveren maatwerk”, vertelt Damian Leijten, Accountmanager Parts. “De parts- en ondersteuningsbehoefte van een klant die actief is in Grond-,

Weg- en Waterbouw is natuurlijk compleet anders dan die van een bedrijf dat zich richt op langeafstandstransport. Het grote voordeel van samenwerking met BAS Truck Center voor de klant is dat hij alles onder één dak heeft. Wij hebben alle kennis in huis om op elke vraag te kunnen anticiperen en de juiste oplossing aan te reiken. We onderscheiden ons onder andere met het partsaanbod. Wij kunnen zowel nieuwe originele als ook young en used parts leveren. Klanten hebben bij ons dus écht iets te kiezen.”

BETROUWBARE PARTNER

Bij Van de Beeten uit Veghel houdt een team van zeven technici het materieel in goede conditie. Zij krijgen daarbij op diverse manieren ondersteuning van BAS Truck Center. Van de Beeten is een multidisciplinair grondverzet- en transportbedrijf dat actief is in grond-, weg- en waterbouw, cultuurtechnische werken, sloopwerken en inrichting van

buitenruimtes. Directeur/eigenaar Bas van de Beeten: “Sinds 2010 zijn we ieder jaar 25 tot 30 procent gegroeid en op een gegeven moment hadden we een behoorlijk wagenpark. Toen hebben we zelf een werkplaats neergezet om flexibeler te kunnen zijn. Op dit moment hebben we in totaal 160 gemotoriseerde eenheden, waarvan 35 Volvo-trucks. De service van BAS Truck Center is zo goed dat ik niks anders wil dan Volvo-trucks.”

PARTSPLAN EN ADVIES

De medewerkers die het materieel rijdend moeten houden, staan er niet alleen voor. BAS ondersteunt het bedrijf op meerdere terreinen, vertelt hoofd-werkplaats Patrick Bouw. “BAS maakt voor ons jaarlijks een partsplan, geeft advies over preventief onderhoud, verzorgt technische trainingen en levert technische informatie zodat wij op de hoogte blijven van de laatste stand van de techniek. Als we een

keer ergens niet uitkomen, kunnen we bellen en worden we meteen geholpen.”

ALTIJD EEN BACK-UP

“Ook onderdelen krijgen we via BAS, zowel nieuwe als used parts. In ons eigen magazijn liggen de relatief kleinere onderdelen op voorraad, zoals filterpakketten, remblokken en ruitenwissers. Voor andere onderdelen kunnen we altijd terecht bij BAS Truck Center, waarbij het voor ons een voordeel is dat we vlakbij elkaar gevestigd zijn. De samenwerking met BAS is voor ons zeer waardevol omdat wij kunnen terugvallen op een klantgerichte en betrouwbare partner met veel technische kennis.”

TRANSFORMING LOGISTICS TOGETHER



Rico Daandels, CEO Van den Bosch Transporten

In het hoofdkantoor van Van den Bosch Transporten is de rust voelbaar. In de ruimte waar de planners van het bedrijf hun domicilie hebben, is de akoestiek zodanig dat collega's vrij kunnen praten met opdrachtgevers. Het onderstreept de transitie die Van den Bosch Transporten de afgelopen jaren heeft doorgemaakt.

In 2007 had Van den Bosch ruim 1.000 trucks op de weg. Het was de tijd van grote chauffeurstekorten en zeer lange levertijden op nieuw materieel, maar ook milieu werd op de agenda gezet door de opdrachtgevers. CEO Rico Daandels: "We maakten in 2007 een strategische keuze om meer in te gaan zetten op andere modaliteiten. Het typeerde de omslag van hoofdzakelijk wegtransport naar een meer duurzame en efficiënte combinatie van transport over weg, spoor en zee: intermodaal transport. Een keuze die we maakten in de hoogconjunctuur en die zijn uitwerking had op de vloot. Waar het aantal trucks enerzijds geleidelijk afnam, zagen we anderzijds een sterke toename in containers. Deze strategie heeft ons geholpen om te anticiperen op de groeiende vraag van opdrachtgevers naar duurzame logistieke oplossingen."

LOGISTIEK DIENSTVERLENER

Er werden nieuwe mensen gezocht om de strategie verder uit te rollen. De transitie werd voelbaar op de werkvloer. "Er is uiteindelijk een mix ontstaan tussen mensen met praktijkkennis, academici en hbo'ers. We hebben ze allemaal in hoge mate nodig en dit maakte het mogelijk om het aandeel intermodaal transport te laten groeien. Ook werden we vanaf dat moment steeds vaker betrokken bij aanvullende vraagstukken, bijvoorbeeld op het gebied van voorraadbeheer en doorstroom op locatie. We werden meer en meer logistiek dienstverlener."

DNA VAN HET BEDRIJF

Bij Van den Bosch zijn ze er ondanks de veranderingen, wellicht zelfs dankzij de veranderingen, in geslaagd het DNA van het bedrijf vast te houden. "Alle keuzes zijn gemaakt met het oog op de lange termijn, waarbij de kernwaarden van de onderneming en de strategische koers hand in hand gaan. Er was een moment dat je op de route naar Italië bijvoorbeeld de een na de andere combinatie van Van den Bosch kon tegenkomen. Wegtransport is nog steeds een belangrijk onderdeel van onze activiteiten, maar gekeken naar de langere afstanden wordt nu vaker gekozen voor een intermodale oplossing, in het geval van Italië veelal per spoor. Misschien is dat wel kenmerkend voor een familiebedrijf als Van den Bosch. Je moet als bedrijf stappen durven maken, durven te ondernemen, maar je mag nooit vergeten waar je roots liggen. Wij kozen voor een verdere professionalisering in ons denken en doen, op basis van de normen en waarden van het bedrijf. Het heeft ook iets van deze regio. Je ziet het bij meer bedrijven, denk aan BAS, maar ook aan bedrijven als Jumbo en Sligro. Je kunt praten, maar je maakt het verschil met daadkracht: door het gewoon te doen." ➤

OVER VAN DEN BOSCH

Van den Bosch Transporten is een toonaangevende internationale logistiek dienstverlener en behoort met een jaarvolume van 2,4 miljoen ton getransporteerd product tot de top-10 van Europa op het gebied van bulktransport. Speerpunt van de onderneming is het inrichten van wereldwijde supply chain-activiteiten voor klanten in de food-, feed- en chemiesector, waarbij Van den Bosch zich onderscheidt als specialist in intermodaal vervoer. Dat wil zeggen dat weg, water en rail optimaal gecombineerd worden om diverse vloeibare en droge bulkstoffen naar de juiste bestemming te transporteren.

VAN DEN BOSCH TRANSPORTEN





LOGISTIEK ALS SERVICE

Met de visie en strategie van het bedrijf is Van den Bosch regisseur geworden van de logistieke activiteiten van haar opdrachtgevers: logistiek als service. Rico Daandels: “Wij zien de supply-chain als waardecreatie. Op dit moment bouwen we aan ‘Transforming Logistics Together’, waarin we zeven building blocks hebben gedefinieerd, waarmee we meerwaarde creëren. Daaronder vallen onder meer het beheer van capaciteit, kwaliteits- & veiligheidsnormen, constante veranderingen in de vraag en een groeiende behoefte aan transparantie van de keten. Voor onze opdrachtgevers zijn dat de uitdagingen. Eigenlijk zeggen wij dat we gedreven door de kracht van samenwerking, zorg willen dragen voor de hele toeleveringsketen en steeds streven naar toegevoegde waarde. Het zit in de samenwerking, het ontwikkelen van innovatieve en toekomstbestendige supply chain-oplossingen. Daarbij zien we ICT als een belangrijke ‘enabler’.”

ZICHTBAAR IN HET PRODUCTIEPROCES

ICT is belangrijk voor het positiebepalen van de lading, maar ICT is veel meer dan dat. “Het kunnen zien waar de lading is, is op zich geen toegevoegde waarde. Het is veel belangrijker dat je kunt zien wat de vorige en volgende stappen van de lading zijn. De actuele ETA moet

zichtbaar zijn in het productieproces van de opdrachtgever, evenals bijvoorbeeld de voorgaande ladingen en productkenmerken. Het maakt de keten transparanter.”

VEILIGHEID CENTRAAL

Een van de belangrijkste eisen in het bulktransport is veiligheid. Ook dat is een van de beleidsbepalende factoren in de visie van Van den Bosch. Rico Daandels: “Veiligheid staat centraal en gaat over het product, maar vooral om de veiligheid van de mens. Het gaat om persoonlijke veiligheidsmiddelen, kennis van het product en over gedrag. Iedereen die bij het bedrijf betrokken is, ook externe vervoerders, wordt meegenomen in dit denken. We hebben daarvoor de Van den Bosch Academy en geven onder die vlag trainingen. Ook geven onze Master Drivers trainingen op locatie en ontvangen onze chauffeurs periodiek het emailmagazine Professional Driver.”

SAMENWERKING BAS

Van den Bosch heeft op dit moment een vloot van 220 trucks. Vanaf de oprichting in 1964 speelt Volvo een grote rol. “Wij hebben gekozen voor de techniek van Volvo Group. Nu wordt het merendeel van de vloot gevormd door de Renault Trucks T. Het is een licht voertuig en



DE NEUS

“Begin jaren negentig kreeg Van den Bosch een Volvo NL 10 in haar vloot. Een unicum en ik kreeg opdracht deze truck te fotograferen in opdracht van Volvo Trucks Nederland. Er hing veel vanaf, er zou een poster komen en het beeld moest een rol spelen in de persmap van de BedrijfsautoRAI. Het was een regenachtige dag, we hadden op zaterdag afgesproken op het terrein van de Marsfabriek in Veghel. De truck in zijn natuurlijke omgeving. Tussen de bomen door kon gefotografeerd worden. Het resultaat was in die tijd natuurlijk niet direct te zien. Pas na het ontwikkelen van de films werd duidelijk dat het voor mezelf een iconisch beeld was geworden, waar ik nog vaak aan terugdacht heb.”

Jan Dronkers



dat is van belang bij het bulkvervoer, waarbij iedere kilo telt. De trucks zijn verdeeld over de diverse vestigingen in Europa. De rode draad in de relatie speelt BAS. Zij verzorgen een groot deel van het onderhoud en leveren ook de trucks. Zij zorgen daarnaast voor de opbouw van bijvoorbeeld compressoren, ook voor onze subcontractors. Het is mooi om te zien dat ook BAS zich heeft getransformeerd. Zij zijn innoverend dienstverlener, onze partner, waarbij we met respect met elkaar omgaan. Samen met hen kijken we ook naar nieuwe technologieën. Zo houden we nadrukkelijk de ontwikkelingen rondom LNG in de gaten en kijken we ook naar elektrische oplossingen. De strategie die we hebben ingezet, waarbij duurzaamheid een van de pijlers is, krijgt nu ook op dit vlak vorm.”



Leendert Gerrits



VAN SCHROOTHANDELAAR NAAR GRONDSTOFPRODUCENT

Gerrits Recycling onderscheidt zich door ferro en non-ferro-metalen geschikt te maken voor hergebruik. Voor het interne transport op de locatie in Helmond wordt een Volvo FMX 10x4-kipper ingezet met een laadvermogen van 55 ton. "We kunnen hem nu al niet meer missen."

Vanuit zijn kantoor heeft Leendert Gerrits, samen met zijn broer Jozef eigenaar, uitzicht op al het materiaal dat wordt aangevoerd bij zijn bedrijf in Helmond. Hij ziet van alles aan zijn raam voorbijtrekken: autowrakken, afgedankt witgoed, elektromotoren, kabels en allerlei andere producten waar metaal op of in zit. Dat wordt op het 9 hectare grote terrein in Helmond verwerkt en bewerkt tot herbruikbare grondstoffen. Gerrits Recycling viert volgend jaar zijn vijftigjarig bestaan. "Mijn vader is met het bedrijf begonnen en ik werk hier nu 37 jaar. In die periode is de markt totaal veranderd. Vroeger werd het schroot in containers verscheept naar China, inclusief herbruikbare reststoffen zoals plastic en glas. Tegenwoordig verwerken we hier alles zelf op ons terrein. Stapje voor stapje hebben we ons ontwikkeld van schrootandelaar naar grondstofproducent."

HET ROER OM

Nog voordat begrippen als circulaire economie en duurzaamheid in de mode raakten, gaf Gerrits daar al invulling aan. "Een jaar of tien geleden hebben we het roer omgegooid. We kunnen reststromen niet naar het buitenland blijven sturen. Naast het feit dat de regels daarvoor steeds strenger werden, is ook het milieu voor mij een belangrijke motivatie. De volgende generatie moet hier ook in goede gezondheid kunnen leven."

100% RECYCLING

Gerrits nam de recycling en verwerking zelf ter hand. Er werd geïnvesteerd in shredders en verwerkingslijnen, waarvan er nu acht staan op het terrein in Helmond. De shredders verwerken de diverse schroot- ➤



soorten snel en efficiënt. Auto's worden bijvoorbeeld vermalen tot kleine stukjes metaal en restmateriaal. De metalen, zoals ijzer, koper en aluminium, worden gescheiden. Leendert Gerrits: "Simpel gezegd: aan de voorkant stoppen we een product in de verwerkingsmachine en aan de achterkant komt het materiaal er gescheiden uit. Om een indruk te geven: alleen al uit een auto komen zeven verschillende metalen. De metalen verhandelen we en worden hergebruikt om nieuwe producten van te maken. Ons streven is om te komen tot 100 procent recycling. Nu zitten we op 95 à 98 procent en we werken eraan om dat percentage verder te verhogen door de techniek te verbeteren."

VOLVO FMX 10X4-KIPPER

Gerrits Recycling nam recent een Volvo FMX 10x4-kipper met een laadvermogen van 55 ton op in de vloot. Deze zware mijntruck

is geleverd door BAS Mining Trucks en werd voorheen ingezet als BAS Mining demotruk op verschillende mijnsites in Europa. "Deze kipper zetten we alleen in op het terrein in Helmond. De metalen die uit de shredders komen, worden gescheiden en vervolgens op de kipper geladen. De kipper rijdt over een weegplatform en dumpst het materiaal daarna in verschillende bunkers. Op deze manier weten we precies hoeveel ton we op voorraad hebben."

Leendert Gerrits is enthousiast over de nieuwe aanwinst. "Ik kan hem nu al niet meer missen. Het is een supervoertuig om mee te werken. We kunnen er zonder probleem 55 ton mee vervoeren. We waren op zoek naar iets anders ter vervanging van twee kleinere kippers en in gesprek met BAS kwam deze optie ter sprake. We hebben hem eerst hier getest, maar we waren er zo uit. Deze truck past perfect in ons plaatje."

GROEI IN WAGENPARK

De groei van Gerrits Recycling komt ook duidelijk naar voren in het wagenpark. De vloot telt nu twintig Volvo-trucks, waarvan er maar liefst vijftien de afgelopen anderhalf jaar zijn geleverd. In deze periode zijn stapsgewijs zeven Volvo FH 460 4x2-trekkers inclusief vijf nieuwe Ferro-opleggers, drie Volvo's FH 460 6x2 met haakarmsysteem, twee Volvo's FH 500 8x2 met kabelsysteem en twee Volvo's FH 500 8x2 met haakarmsysteem in gebruik genomen. De trucks worden ingezet voor de aanvoer van materiaal en distributie van grondstoffen in Nederland, België, Duitsland en Frankrijk. Bijzonder is ook een Volvo FH 500 8x2-containerwagen met een ingenieus kabelsysteem, waarmee een zeecontainer verticaal kan worden gezet waardoor deze door grote kranen van boven kan worden beladen.

"De kwaliteit van BAS Truck Center speelt een belangrijke rol in onze keuze voor Volvo Trucks"

ALLES IN HUIS

"In het verleden hadden we een gemengd wagenpark, totdat ik via BAS Truck Center een keer een Volvo-bakwagen kocht", vertelt Leendert Gerrits. "Die scoorde zeer gunstig qua brandstofverbruik en onderhoudskosten. Nadien zijn we volledig overgestapt op Volvo-trucks. Bij de keuze voor Volvo-trucks speelt ook de kwaliteit van BAS Truck Center een belangrijke rol. Het is een groot voordeel dat ze alles in huis hebben."



OVER GERRITS RECYCLING

Gerrits Recycling is gespecialiseerd in het scheiden van ferro en non-ferrometalen en het terugwinnen van restmaterialen. Het bedrijf heeft vestigingen in Helmond, Den Bosch en Venlo en telt 80 gespecialiseerde medewerkers. De non-ferro mix die bij shredders vrijkomt uit onder meer autowrakken en witgoed, wordt op milieuvriendelijke wijze volledig gescheiden en vervolgens geleverd aan partijen die deze grondstoffen gebruiken om nieuwe producten van te vervaardigen. De kwaliteit van Gerrits Recycling wordt bevestigd met diverse keurmerken. Zo heeft het bedrijf het MRF-Keurmerk van de brancheorganisatie, dat een garantie is voor professionaliteit en kwaliteit. Gerrits Recycling is ook aangesloten bij de ARN, de recyclingexpert in de mobiliteitsbranche.



VOOR ELKE KLANT HET JUISTE VOERTUIG

Van oriëntatie tot aflevering: de Sales Engineers van BAS Truck Center begeleiden het traject van aanschaf tot levering van een nieuwe Volvo-truck van A tot Z.



“Het is onze taak om ervoor te zorgen dat we voor elke klant het juiste voertuig op de weg krijgen”, vertelt Peter Bouten, Hoofd Sales Engineers. “De weg daar naartoe is echter iedere keer weer anders. Geen truck is namelijk hetzelfde.” Peter Bouten en Thom van Zutphen zijn onderdeel van het team van Sales Engineers dat voor iedere klantvraag de optimale oplossing zoekt. Zij lichten de rol en werkwijze van het team toe aan de hand van een aantal trefwoorden.

ORIËNTATIE EN ONTWERP

Peter Bouten: “Ons werk begint met een gesprek met de klant. Wat zijn de wensen? Wat is zijn corebusiness? En wat betekent dat voor het voertuig dat hij nodig heeft?” Thom van Zutphen vult aan: “Een voertuig specificeren is altijd maatwerk. Het optimale chassis voor een kraanwagen hoeft niet voor elke klant gelijk te zijn. Als er een carrosseriebouwer bij betrokken is, nemen wij contact op om alle technische specificaties op tafel te krijgen zodat we tot het juiste totaalontwerp

komen. In overleg met de klant en de opbouwer stemmen we alles tot in detail af. We steken daar veel tijd en energie in, zodat we zeker weten dat we een voertuig samenstellen dat helemaal voldoet aan de wensen van de klant.”

OPTIMALE CONFIGURATIE

Thom: “We hebben te maken met de wensen van de klant, technische mogelijkheden en wettelijke kaders. Binnen die bandbreedtes zoeken wij naar de optimale oplossing. Soms gaat dat om niet alledaagse wensen. Zo hebben we laatst voor een klant uit de agrarische sector een bakwagen met 50 m³ laadvolume geconfigureerd. Dat hoor je niet vaak. Ook geven we de klant advies, om een zo gunstig mogelijk TCO te realiseren. Dat kan gaan over mogelijkheden om brandstof te besparen, zoals de keuze voor een aandrijf-as met enkele reductie in combinatie met kruipversnelling, in plaats van naafreductie. Daarmee worden de onderhoudskosten lager en het brandstofverbruik gunstig beïnvloed.”

COMPLEX

Peter: “We zien dat het configureren van een truck steeds complexer wordt. Enerzijds is er steeds meer mogelijk - bij Volvo Trucks kan heel veel - en anderzijds hebben we te maken met steeds meer wet- en regelgeving. Neem een LZV-combinatie. Als een klant aangeeft dat hij ook in Duitsland wil rijden met een LZV dan moeten we in het ontwerp rekening houden met allerlei regels en eisen die daar gelden, maar in Nederland niet.”

SPIN IN HET WEB

“Wij vervullen tijdens het hele project een spilfunctie voor alle partijen die erbij betrokken zijn. Soms zijn er wel vijf of zes partijen die iets aan het voertuig moeten doen. Wij zorgen ervoor dat de planning bij op- en afbouw optimaal op elkaar is afgestemd, zodat we de doorlooptijd verkorten en de afgesproken leverdatum halen”, vertelt Peter. Thom: “Daarom zijn wij van oriëntatie tot aflevering het

aanspreekpunt voor alle partijen die erbij betrokken zijn. Inventarisatie en advies, technische tekeningen, offerte, orderbevestiging, contact met de klant, aansturen van collega's, carrosserie- en andere bedrijven die bij de opbouw betrokken zijn. Maar ook de klant informeren over financieringsmogelijkheden en ondersteunende diensten. Wij begeleiden de klant tot aan de aflevering. Daarbij is kwaliteit leidend. Uiteraard de kwaliteit van het voertuig, maar ook de kwaliteit van het proces.”

VOLDOENING

“Standaard bestaat niet, geen enkel project is hetzelfde”, vertelt Peter. “En dat is ook het mooie en uitdagende voor ons. Het geeft zoveel voldoening en energie als een klant tevreden is over het eindresultaat én het verloop van het traject. We gaan met ons team geregeld naar truckevenementen en het maakt ons trots als er door ons geconfigureerde voertuigen in de prijzen vallen.”



BAS PARADE

BAS

PARADE

EEN GREEP UIT ONZE
AFLEVERINGEN



NIEUWE KLANTEN

WELKOM BIJ BAS

VAN KESTEREN, GROESBEEK/CUIJK

Van Kesteren heeft een uitgebreid dienstenpakket. Het bedrijf is actief in sloop- en grondwerk, afvalrecycling, riooltechniek, bestrating, bodemsanering en industriële reiniging. Onlangs heeft Van Kesteren een Volvo FMX 460 8x4 tridem met gestuurde naloopas en VDL-haakarmsysteem toegevoegd aan de vloot. Het voertuig is multifunctioneel inzetbaar, maar wordt voornamelijk gebruikt voor transport van afvalcontainers, vertelt algemeen directeur Richard van Kesteren. Bij de keuze voor een Volvo-truck speelde de mening van chauffeur Bas Rutten een doorslaggevende rol.

“Wij waren op zoek naar een gebruiksvriendelijke truck die een optimaal laadvermogen combineert met wendbaarheid en een goed rijcomfort. Met de gestuurde naloopas en functies zoals I-Shift-versnellingsbak en Volvo Dynamic Steering kun je met je pink een rotonde rondrijden! Dankzij het uitstekende advies en deskundige begeleiding van BAS Truck Center verliep het traject zeer vlot.”



Richard van Kesteren



Henk Wagenaars

MILIEU SERVICE BRABANT, BOXTEL

Afvalinzamelingsbedrijf Milieu Service Brabant plaatst en ledigt (rol) containers voor de afvoer van vrijwel alle afvalstromen bij voornamelijk bedrijven en overheidsinstellingen. Daarbij wordt sinds kort ook een Volvo FM 460 8x2 tridem met 27 tonmeter kraan en haakarmsysteem ingezet om (semi-) ondergrondse containers te ledigen. Dankzij het haakarmsysteem kunnen er ook afzetcontainers mee worden vervoerd, vertelt directeur-eigenaar Henk Wagenaars.

“We kwamen met Volvo in contact toen wij tijdelijk een extra truck nodig hadden. Chauffeurs waren zo enthousiast dat we bij de aanschaf van een nieuwe truck voor Volvo kozen. Extra voordeel was dat BAS Truck Center de gewenste configuratie uit voorraad kon leveren. Zo hadden wij de truck binnen een paar weken op de weg. Wat me verder in het aankooptraject opviel waren de aandacht, betrokkenheid en het enthousiasme van de medewerkers van BAS. Ze willen het écht goed doen voor de klant en dat geeft vertrouwen voor de toekomst!”

40X

BASTA

Ruim twintig jaar na de uitgave van het eerste nummer in 1999 brengen we BASTA nummer veertig uit. Bladerend van nummer 1 tot de laatste uitgave van 2018 is er één rode draad en dat is de familie Van Heertum en hun passie voor ondernemen en anders denken. Het was Martin van Heertum die mij de kans gaf de eerste vol te schrijven, het is Bas van Heertum die mij stimuleert een volgende mijlpaal samen te stellen.

Jan Dronkers

BEKIJK 40 X BASTA



MARTIN'S FILOSOFIE
De filosofie van Martin van Heertum is simpel en doeltreffend: we moeten aanpakken! Niet aarzelen, niet twijfelen, niet blijven stilstaan bij zaken die niet lukken, maar bedenken wat we allemaal wel kunnen en dat ook gewoon gaan doen. Basta dus. Genoeg gepraat, aan het werk!



GUINNESS BOOK OF RECORDS

Het is nooit opgenomen maar feest was het wel: vijf transportbedrijven in Deest stapten over op Volvo. En dat werd een feestje in Café de Sportvriend.

11.000 HEIPALEN

Het toenmalige TDG vervoerde 11.000 heipalen en 16.000 betonnen vloeren per jaar.



14 X FIJNMAZIGE DISTRIBUTIE

De Gebroeders Versteijnen transformeerde naar een specialist voor de korte afstand – maximaal 500 kilometer en meer fijnmazige distributie. Daarvoor nam het bedrijf onder meer 14 nieuwe Volvo FL-bakwagens in gebruik.

25 TON NUTTIG

Oplopende tolkosten in Frankrijk zorgden voor inventiviteit. Van der Heijden ontwikkelde samen met BAS een chassis met opbouw dat niet zwaarder mocht zijn dan 15 ton. Het lukte ook zonder concessies te doen aan de veiligheid en het comfort.



1998

1999

2000

2001

2002



KOSTEN MINIMALISEREN

Wagenparkbeheer in 1999 met een BAS-servicecontract. Volgens Eric van Heertum werd het mogelijk de kosten te minimaliseren door samen met de klant de inzet van het wagenpark te bepalen.

DE KLANT MOET GOED BEHANDELD WORDEN

"Je moet knowhow hebben en expertise opbouwen. Wij willen het verlengstuk zijn van de klant. Infrastructuur en organisatie moeten van hoog niveau zijn", aldus Martin van Heertum in 2000. Hij ziet zijn visie gestalte krijgen in de nieuwbouw.



CORRIDOR DOOR BRABANT

In 1999 werd 8,5 ha grond aangekocht naast de geplande A50, een gewaagd plan vormgegeven door Martin van Heertum.

TOEKOMSTGERICHT

De nieuwe generatie doet in 2001, noodgedwongen, na het plotselinge overlijden van Martin van Heertum, zijn intrede. Zij gaan het beleid van Martin doorzetten.



SPETTERENDE OPENING

De opening van het nieuwe hoofdkantoor in 2001 was een spetterend feest in een Bourgondische ambiance. Het regende, af en toe hard. De vele vaten bier en de hoeveelheid snacks getuigden van veel tevreden klanten. Het was jammer dat Martin dit niet meer mocht meemaken. Zeker omdat het de eerste stap was richting BAS Global Truck Concept.



100STE VOLVO VOOR VAN DE KAMP

In 50 jaar tijd bestelde Van de Kamp uit Druten 100 Volvo's. Dat feit werd uiteraard gevierd en voor de foto werd ook de Volvo 486 uit de jaren zestig van stal gehaald.

I-SHIFT BESPAART VOOR VERDIJK

Herman Verdijk werd in 2002 genomineerd als ondernemer van het jaar. Hij startte in 1981 als eigenrijder, dat was geen goede tijd om te starten. Hij zette door en had ruim 20 jaar later 25 trucks. Na goede ervaringen werden er 3 Volvo FH's toegevoegd. Zij hadden bewezen zuinig te zijn. Inmiddels heeft Joost Hafmans het stokje overgenomen van Herman Verdijk. Anno 2019 is de vloot uitgegroeid tot ruim 120 eenheden.



It's an NH - 50 x Volvo voor A.L. van de Wetering

DE ROOY INTERNATIONAAL TRANSPORT

Vier trucks op een trucktransporter, een van de innovaties die De Rooy Transport doorvoerde. Slim kijken, technisch goed onderlegd werden nieuwe vormen van auto- en trucktransport uitgedacht, vaak samen met BAS.



CHAMPION CHAMPIGNON

Corsten legde zich al in de jaren zeventig toe op het transport van grondstoffen voor de champignonenteelt. Het bedrijf, onderdeel van Walkro, was in 2005 verantwoordelijk voor de aanvoer van 230.000 ton grondstoffen voor de productie. Walkro in totaal verwerkte per jaar 650.000 ton grondstoffen, goed voor 120 miljoen kilo champignons.



2003



2004



2005



75 JAAR VOLVO, 40 JAAR BAS

Eind 2002 had BAS ruim 200 medewerkers. Er werd veel aandacht gegeven aan trainingen en scholing van de medewerkers. Trots op het bedrijf, maar ook op het merk werd 75 jaar gevierd met een BASTA vol met oude beelden: van F88 tot Titan.



ALLE WEGEN LEIDEN NAAR TILBURG

De nieuwe vestiging van BAS in Tilburg zorgt ervoor dat de vestigingen Goirle en Tilburg kunnen worden samengevoegd. Voor de klant betekent het meer efficiency.

INTERMODAAL IN OSS

Met de opening van BAS Oss in 2003 is een nieuwe mijlpaal bereikt in het Global Truck Concept. De activiteiten die worden ontwikkeld vanuit de vestiging Oss zijn allesomvattend als het gaat om onderhoud rondom de truck. Dit heeft ook te maken met het feit dat in de vestiging ruimte is voor het onderhoud aan tankcontainers.



VEILIGHEIDSLES

Met een tour langs een groot aantal scholen wordt door BAS aandacht gevraagd voor de veiligheid van fietsers. Kinderen maken kennis met de gevaren in het verkeer en de dode hoek wordt uitgelegd.

TOTAALCONCEPT

Om aan de groeiende behoefte van transportondernemers te kunnen voldoen, worden diensten als verhuur, shortlease en ook trailer verkoop toegevoegd aan de diensten van BAS.



ALTIJD IN BEWEGING

Met een nieuw logo voor BAS werd een nieuwe stap gezet in de filosofie van het Global Truck Concept. Het logo laat zien wat BAS is namelijk klantgericht, flexibel, innovatief, toekomstgericht en dynamisch, maar wel met oog voor het verleden. Het logo symboliseert het feit dat BAS altijd in beweging is.



SCHROOT

Op locatie in Nijmegen waar De Ruiter Schroot autowrakken recyclede. Op dat moment, 2005, werden in Nederland circa 400.000 autowrakken per jaar verwerkt, bij elkaar goed voor 300.000 ton schroot.

ZWARTE HANDEN

Reijnders in Boxtel is het decor van spierwitte trucks tegen een inktzwarte achtergrond. Het bedrijf is namelijk gespecialiseerd in kolen. "Aanpakken en zwarte handen durven maken, met andere woorden: is er een probleem dan los je dat samen op."



EXCEEDING BORDERS

Grensverleggend denken. H&S Groep nam in 2001 Foodtrans over en dat zorgde voor een hoge vlucht. In 2007 bestond het dienstenpakket onder meer uit wegtransport, intermodaal transport, logistic services en ook cleaning en warehousing.

DE GROOTSTE BETONPOMP

BAS leverde in 2007 de grootste betonpomp van de Benelux af. Een Volvo FH16 8x4 bakwagenchassis werd omgebouwd naar een 12x4 bakwagenchassis. Er is een vijfde extra voorloopas en een zesde extra naloopas geplaatst.



1.000ste voor Van den Bosch

In 2008 kreeg Van den Bosch Transporten haar 1.000^e Volvo truck. Het betrof een Volvo VN 780 met een opvallende schildering op de zijflank: alle Volvo-modellen die Van den Bosch Transporten ooit gereden heeft.



2006

2007

2008



NOODZAAK

Brandstofmanagement stond centraal in de BASTA, de kosten voor brandstof waren namelijk op recordhoogte, iedere procent besparing telde. BAS ontwikkelde een allesomvattend systeem waarbij gedurende de levenscyclus, de truck en zijn chauffeur gevolgd werd. Ook de werkplaats had een rol; online beurtenchema's, maar ook het uitlezen van afwijkingen om de rapportages van brandstofverbruik en motor samen met de klant te kunnen bespreken.

EERSTE IN KLANTTEVREDENHEID

BAS werd door de klanten aangewezen als beste Volvo Trucks dealer. BAS scoorde zowel op sales als after sales goed. Deze prijs werd drie keer op rij behaald.



125 ZWARE JONGENS

Ze mochten niet in Europa rijden, maar BAS Trucks durfde het toch aan om 125 VNL trucks in te kopen. Met een cabine als een camper vonden de trucks hun weg in de hele wereld.



Toekomst is werkelijkheid
De nieuwe vestiging in Veghel opende in 2007 officieel haar deuren. Voor de nieuwe vestiging waren er 523 heipalen, 170 ton betonijzer, 320 ton staal en circa 2.500 kubieke meter beton gebruikt.

NIEUWE GENERATIE

In 2008 lanceerde Volvo een nieuwe generatie FH en FM. De kampioen op de lange afstand kreeg de kenmerkende lichten onder de koplampen en meer veiligheidsfeatures werden toegevoegd.



VAN WAARDELOOS NAAR WAARDEVOL

Een wereld zonder afval, recycling werd upcycling. Voor Van Kaathoven werden al in 2009 waardeloze afvalstromen grondstoffen voor nieuwe producten.



JAMES BOND 007

De eerste 'geheime' Volvo FH16 werd afgeleverd aan Leo van Halder, die zichzelf omschreef als einzelgänger die strak op tijd was, maar veiligheid voorop stelde.

PURE KRACHT

A.L. van de Wetering uit Heesch nam in 2009 ook een Volvo FH16 700 in gebruik, een bakwagen goed voor 90 ton totaalgewicht. Een bijzondere met platte cabine vanwege de 'werphengel' die erover heen moest.



'THE BOSS' AND 'BON JOVI'

Harry van Dalen is eigenrijder en heeft een passie voor mooi maken. Hij laat veel van zichzelf zien in trucks die een plaatje zijn op de weg. Niet voor niets werd zijn creatie 'Blood on Blood' verkozen tot mooiste truck van Nederland.

JUMBOOOOOO

Hadden we het in een eerdere BASTA over 50 Jumbo-supermarkten, in 2010 waren het er al 175, met zicht op 265. Inmiddels zijn het er 663. Jumbo begon in 2011 ook met het experimenteren met alternatieve brandstoffen en was een van de eersten in Nederland met een Volvo FM Methaan-Diesel.



DUURZAAMHEID IS CONTINUÏTEIT

Den Ouden Groep groeide uit van eenmanszaak naar een professionele organisatie waar ongeveer 180 medewerkers zich dagelijks voor inzetten. Zij vormen het hart van het bedrijf. Den Ouden Groep investeerde in duurzame relaties en kon door de schaal-grootte klanten verspreid door Nederland en ook daarbuiten optimaal bedienen. Sinds 2009 wordt er bovendien volop geïnvesteerd in het verduurzamen van alle activiteiten.



2009

2010

2011

CHAUFFEURSRUIMTEN

In 2009 werden nieuwe ontvangstruimtes in gebruik genomen bij BAS Trucks, met maar liefst twee internetaansluitingen, prettig en meer rust voor de klanten die ook toen al vanuit de hele wereld in Veghel terechtkwamen.



NIEUWBOUW BAS PARTS
12.000 gebruikte onderdelen werden op papier verhuisd naar een nieuwe locatie bij BAS Trucks, in de tweede helft van 2009 ging de eerste schop in de grond voor de nieuwbouw. In 2010 werd het pand geopend en stonden uiteindelijk 500.000 artikelen online.



KNOOPPUNT IN DE WERELDHANDEL

BAS Trucks kon in 2009 melden dat de markt weer enigszins in balans was en was op weg naar 5.000 verkochte trucks. Het netwerk breidde zich steeds verder uit en ook het aantal talen dat gesproken werd in Veghel.

CODE 95, BAS REGELT HET

Onder het mom verrassende service nam BAS ook Code 95 ter hand. Vele honderden chauffeurs volgden de trainingen, die samen met de klanten van BAS werden ingevuld. Een goede invulling was ook de BAS dag, de eerste chauffeursdag in 2010 was direct een succes en ook nog eens goed voor zeven uur nascholing.



DAGRANDDISTRIBUTIE

De eerste stappen in de elektrificatie van het wagenpark kwamen van de Volvo FE Hybrid. Zo stil dat dagranddistributie mogelijk werd en de FE een piek certificaat kreeg opgeplakt. Abrex uit Udenhout had de primeur.

IN CONTROL

FleetCareXL is wagenparkbeheer 2.0. Wat begon met Van Gansewinkel als launching customer is uitgegroeid tot een unieke speler op het gebied van merkonafhankelijk onderhoud en reparatie van complete wagenparken. In totaal gaat het om een vloot van 4.000 trucks verspreid over diverse klanten, waaronder Renewi, Suez, Heijmans, Beelen en Defensie. Het hart van de service wordt gevormd door FleetGuide. Dat is een in eigen huis ontwikkeld online informatie- en communicatieplatform waarmee volledige, real-time informatie over alle processen en activiteiten in en aan een wagenpark beschikbaar is. FleetCareXL heeft verspreid over het land een samenwerking met 140 werkplaatsen.





GROOT, GROTER, GROOTST

14 hectare, en een overslaghal van 240 meter lang en 60 meter breed en ook nog eens 28.000 containers: Van Hapen Containers betrok in 2011 een nieuw bedrijfspand. "Ook in de recycling is er sprake van vraag en aanbod, daarmee wordt op- en overslag belangrijker om te voorkomen dat waardevolle stromen alsnog de verbrandingsoven ingaan."

ITALIË EN SPANJE

Binnen no-time stonden er zeven nieuwe Volvo FH's op het terrein van Van der Maat Transport. Geloof in het merk en de service van BAS. Het bedrijf streeft naar een zo hoog mogelijke beladingsgraad op twee Zuid-Europese landen: Italië en Spanje.



WE DOEN HET SAMEN

Zaterdagmorgen in Sprang-Capelle: met worstenbroodjes en appelflappen wordt het weekend ingeluid bij Stam Transport. Specialiteit van het bedrijf, losgestorte lading: van cacao tot ferro. "Onze jongens zijn trots op het bedrijf en dat dragen ze uit."

XXL

Een fotomoment. Mark Verhoeven was net gestart met zijn bedrijf, dus qua locatie was het nog niet echt interessant, achterop het terrein stond een oude loods en daar kwam de fonkelnieuwe Volvo FH 500 prima tot zijn recht. Hij paste overigens maar net door de deur.



SUPPLY CHAIN

Logistiek dienstverlener Kivits Drunen verzorgt alle facetten van onder meer de op- en overslag, voorraadbeheer, orderpicking, verpakking, transport en distributie van aardappels, groenten en fruit. Transport is voor de kwaliteit een onmisbare schakel.

1,6 MILJOEN PRIJSKILOMETERS

Tien jaar geleden, 2004, won Fleuren Foudrage & Transport B.V. een Volvo FH12 420 in het kader van de RAI actie Cash 2 Grow. Een decennium later wordt de Volvo ingruild voor een nieuw exemplaar en dat kon met deze geschiedenis niets anders zijn dan een Volvo. De inruil vond plaats na ruim 1,6 miljoen kilometers en een relatief probleemloos bestaan. "Zonde, maar hij is op."



2012

2013

2014



BAS BELOFTES

De zeven BAS Beloftes worden geïntroduceerd, waarbij naast kwaliteit, prijs en directe actie persoonlijke aandacht en transparantie tot kernwaarden worden.

DIRECT CONTACT

Binnenrijden, diagnose stellen en snel weten waar je aan toe bent: de diagnosestraat bij de vestigingen van BAS Truck Center biedt grote voordelen voor klant en chauffeur. De chauffeur hoeft zich niet te melden aan de balie maar kan rechtstreeks door naar de diagnosemonteur aan de lijn krijgt. Het concept is getest bij de vestiging Veghel en vanwege de positieve reacties onder klanten uitgerold naar de andere BAS-vestigingen.

EEN NIEUWE WERELD OP WIELEN

Een revolutie was de introductie van de nieuwe Volvo FH: een krachtig design, meer veiligheid en comfort, maar ook brandstofbesparing, onafhankelijke wielophanging, I-See en natuurlijk nieuwe Euro 6 motoren. Volvo zette een compleet nieuwe range voertuigen neer.



RENAULT TRUCKS

Met de integratie van Renault Trucks biedt BAS Groep vanaf 2013 een nog completere invulling aan het Global Truck Concept van BAS Groep. Niet alleen is nu het lichte bedrijfswagensegment vanaf 3,5 ton vertegenwoordigd in alle vestigingen, ook de zwaardere Renault-trucks vullen een gat in de markt.

EPIC SPLIT

In 2013 werd the epic split met Jean-Claude van Damme gelanceerd. Ruim vijf jaar later heeft de video meer dan 92 miljoen views en is het nog steeds de meest bekeken business to business video ever.



KLOPT ALS EEN BUS

BAS Vans werd geïntroduceerd: de oplossing voor iedere ondernemer. BAS Vans biedt een goed product voor de juiste prijs met de bekende BAS-service. Het aanbod is multi-brand en biedt naast nieuwe- ook gebruikte bedrijfswagens waarvoor het mogelijk is een onderhoudscontract af te sluiten. De klant is verzekerd van de kwaliteit van BAS.

'RIJDENDE VLOERENFABRIEK'

Vloeren heb je in allerlei soorten en maten. Er zijn veel verschillende afwerkingen mogelijk: van tegels tot coatings. Wat veel mensen niet weten is dat het hart van de vloer wordt gevormd door een zandcemen-ten dekvloer of bijvoorbeeld een gietvloer. Frans van Berkel specialiseerde zich en zette een aantal rijdende vloerenfabrieken op de weg. In 2015 kwam er een bijzondere Volvo FH bij, meest in het oog springend blijft de bijzondere Volvo VN.



40X FL

Gebr. Versteijnen Transport & Logistics uit Tilburg (GVT) nam in 2016 veertig Volvo FL's in ontvangst. De 12-tons bakwagens met 210 pk en I-Sync-versnellingsbak worden ingezet voor distributie binnen de Benelux.

SCHOON, SCHONER, SCHOONES

Schoones Transport heeft zich in een kwart eeuw ontwikkeld tot een specialist in het speciaal vervoer. Groot, klein, breed en lang, alles wat vervoerd kan worden, wordt door de mannen van Schoones op de plek van bestemming gebracht. Paradepaardje was op dat moment een Volvo FH16 750 10x4 trekker en een Volvo FH16 750 8x4 trekker voorzien van Volvo I-Shift met kruipversnellingen.



NIET AAN DE POMP

In 2016 legde Harrie Huisman van Huisman Transport uit Druten bij BAS Nijmegen de vraag neer hoe hij meer rendement kon halen uit nieuw transportmaterieel. Het antwoord van BAS: vier taakspecifieke Volvo-trucks, een maatwerk onderhoudscontract én intensieve chauffeursbegeleiding. Het leidde tot een besparing van 1.600 liter brandstof per jaar.

WERK IS ONTSPANNING

Vraag een eigenrijder wat hij zo heerlijk vindt aan zijn werk, en de kans is groot dat hij 'de vrijheid' antwoordt. Dat gaat zeker op voor Bert van Wingerden, al bedoelt hij een ander soort vrijheid - namelijk de mogelijkheid om thuis te zijn wanneer dat nodig is. "Ik rijd al Volvo-trucks sinds 2005 en heb een warme relatie met alle medewerkers bij de BAS, maar vooral met Bas van Heertum. Hij is echt geïnteresseerd in de mens achter de transporteur."



ONBEGRENSD

Tobroco-GIANT is fabrikant van GIANT Skid-steer laders, wielladers, verreikers en aanbouwdelen. Het Nederlandse bedrijf heeft een toonaangevende plaats veroverd in het segment tot 75 pk. Innovatie en kwaliteit gaan hand in hand in Oisterwijk. En dus ook de keuze voor de Volvo FH 6x2 bakwagen.



2015

2016

2017



200.000 BEZOEKERS

Bij BAS Trucks is de website cruciaal in het aankoopproces. Het aantal bezoekers per maand van bastrucks.com passeert de 200.000. Het merendeel van de kopers oriënteert zich eerst via internet. De helft koopt zelfs zonder de truck ooit in het echt gezien te hebben. Anno 2019 zijn er 400.000 bezoekers per maand.

SUCCES IN MILIEUTECHNIEK
In oktober 2015 sloot BAS Milieu Techniek (BMT) een onderhoudscontract af met de gemeente Utrecht voor het rollend wagenpark van 200 voertuigen.



BAS Aflevercentrum
Het is nieuw, een primeur voor het dealerbedrijf, maar feitelijk de meest logische stap als het gaat om het beleven van het product. Pal naast de BAS Truck Center-vestiging in Veghel is het BAS Aflevercentrum gerealiseerd. De plaats waar alles rondom een nieuw voertuig, van Renault bestelwagen tot Volvo-truck, samenkomt.

KORTERE LIJNEN, BETERE SERVICE

Vanaf 1 januari 2017 ging BAS Groep verder onder de naam BAS Truck Center. Een naam die een duidelijke afspiegeling is van de kernactiviteit; voor ieder transportvraagstuk bent u bij BAS aan het juiste adres. Uiteraard met het doel u de best mogelijke transportoplossing te bieden. Want die naam hebben we niet voor niets. In lijn met BAS Truck Center werd de naam van Truck Rent Europe gewijzigd in BAS Rent.

En er ging gewerkt worden met een nieuw, innovatief Dealer Management Systeem (DMS). Dit veelzijdige, digitale systeem stelt ons in staat u nog beter van dienst te zijn. Het kloppend hart van het nieuwe Dealer Management Systeem is een online-pakket waar zowel klanten als BAS-medewerkers hun informatie uit halen.



BAS RENT

BAS Rent is al sinds 1995 een stabiele pijler onder het Global Truck Concept en speelt in op flexibele capaciteitsvragen binnen de markt voor transport en logistiek materieel. Een nieuwe ontwikkeling werd, samen met de vervoerder, de werkelijke materieelbehoefte gedurende het jaar in kaart brengen, om eventuele overcapaciteit in beeld te krijgen. Doel: het anders invullen van het wagenpark, waardoor de kosten voor de klant dalen.



MEATLINER

Ketenregie in de vleesbranche betekent voor de Van Rooi Group dat ook de aan- en afvoer geregeld worden binnen de groep. Zo wordt de aanvoer van livestock verzorgd door Veehandel M.A. van Rooi. In het verzamelcentrum worden bijna dagelijks varkens, biggen en zeugen verzameld, gesorteerd en doorgezonden naar binnen- en buitenland. Van Rooi Meat verzorgt het transport van gereed product vrijwel volledig in eigen beheer.

HET IS EEN VAK!

In 2005 werd aan drie eigenrijders gevraagd of zij samen een transportgroep wilden vormen. Dat resulteerde in Samelko. Destijds met twee trucks. Inmiddels zijn er vier RMO's en staan er veertien mensen op de loonlijst. Het is een 24/7 vak, waarbij je veel contact hebt met de melkveehouders. Inmiddels wordt met de huidige trekker-opleggercombinaties 36.000 liter melk per keer opgehaald, in 1995 was dat nog 8.000 liter. Schaalvergroting in de zuivel.



OOK MACHINES

BAS heeft er sinds 2018 een nieuw bedrijfsonderdeel bij: BAS Machinery. Een logische uitbreiding van het Global Truck Concept, ontstaan vanuit de wereldwijde, groeiende vraag naar nieuw én gebruikt construction & mining equipment.



2018

2019

ALLES VOOR DE TRANSPORTONDERNEMER ONDER ÉÉN DAK

Op het hoofdkantoor van BAS in Veghel is het afgelopen jaar – we schrijven 2018 - hard gewerkt om de divisies van de BAS Holding, onderverdeeld in Retail, Trade en Services, op een efficiënte manier te integreren. Het resultaat is een complete campus waar alles is samengevoegd wat BAS te bieden heeft op het gebied van transportmaterieel. Je komt ogen tekort. Op het uitgestrekte buitenterrein staan trucks, lichte bedrijfswagens en bouwmachines zover het oog reikt. Daarnaast is er onder meer een compleet vernieuwde werkplaats en een in- en uitcheckfaciliteit waar trucks worden geïnspecteerd en klaargemaakt voor verkoop.



KREMERS METAALHANDEL

ZE STAAN KLAAR!

Wanneer het vervoersaanbod toeneemt of de kostprijs per kilometer kan dalen als er een truck aan het wagenpark wordt toegevoegd, dan is snel schakelen gewenst. Met het nieuwe voorraadconcept 'Buy Today, Drive Tomorrow' kan BAS Truck Center op korte termijn trucks leveren.

Bij BAS Truck Center is lang nagedacht over een formule waarbij aan klanten met een dringende transportbehoefte snel een passende oplossing geboden kan worden. Tobias van Lieshout, Sales Manager: "De vraag die we ons stelden was: welke configuraties worden het meest ingezet bij onze klanten? En dan niet alleen een 'simpele' 4x2 trekker, maar juist gedacht vanuit de breedte van onze klantgroep. We kwamen daarbij tot drie configuraties trekkers met vermogens

van 460 tot 500pk, al dan niet voorzien van ADR. Een vierde variant is de Volvo FH LNG. Daarnaast werd ook een Volvo FH bakwagen met haakarm-opbouw toegevoegd. Het is een van de BAS Beloftes dat we direct zorgen voor een oplossing. Met deze voorraad trucks willen we meer service en flexibiliteit bieden, zodat wanneer onze klanten kansen zien of te maken hebben met veranderende goederenstromen, zij direct kunnen rijden." Een van de klanten die gebruik maakte van dit aanbod is Kremers Metaalhandel. Het bedrijf is gevestigd op bedrijventerrein Laarakker in Haps en ziet zijn activiteiten zich verplaatsen. Huub Kremers, directeur: "Wij hadden drie trucks en zien ons werkgebied eigenlijk steeds een beetje groter worden. Daar waar we groot zijn geworden door flexibiliteit, begon het steeds meer te knellen. Het werd tijd voor een extra truck. Je moet dan niet wachten. In mijn optiek kun je bestaande relaties geen nee verkopen. BAS had de oplossing voor ons in de vorm van een Volvo FH 500 6x2 naloopas bakwagen inclusief HIAB Multilift haakarmsysteem. Tot dusverre reden we alleen met een kabelsysteem, maar dit is een uitstekend alternatief. Voordeel: de truck was bijzonder snel te leveren. Dat is nog eens flexibiliteit."

BAS TRUCK CENTER

Buy Today. Drive Tomorrow.

EEN BIJZONDERE VOLVO

VOOR JORG VAN DEN BROEK



Als we hem bellen is Jorg van den Broek onderweg naar Noord-Frankrijk. "Zo'n rit maak ik drie à vier keer per week", zegt de eigenrijder uit Molenschot. "Ik breng kippenmest en champost, de voedingsbodem waar champignons op groeien, vanuit Nederland naar akkerbouwers in Noord-Frankrijk. Op de terugweg neem ik grondstoffen voor veevoer mee, die ik los bij een mengvoederfabrikant in Nederland. Dat doe ik allemaal met mijn eigen walking floor oplegger. Als jong menneke woonde ik naast een transportbedrijf. Daar is mijn passie begonnen: eerst auto's wassen en jaren later heb ik er als charter voor gereden. Toen ik in 2003 voor mijzelf begon, ging mijn voorkeur sowieso uit naar Volvo omdat het een premiummerk is." De eerste truck van Van den Broek was een Volvo FH 460 4x2-trekker. Inmiddels is hij toe aan zijn derde Volvo-truck. Onlangs nam hij

de sleutels van een Volvo FH16 650 4x2-trekker in ontvangst. Een extra bijzonder exemplaar want het betreft een Volvo FH16 25 Year Special Edition, gespoten in de speciale kleurstelling van Jorg van den Broek. "Het is een fantastische truck om mee te rijden, zo robuust en sterk. Ik ben van maandag tot en met vrijdag onderweg, dus dan is enig comfort wel prettig. Dat is ook de reden dat ik heb gekozen voor een Globetrotter XL-cabine. De truck is verder voorzien van allerlei opties die je kunt bedenken op gebied van veiligheid en comfort dus het ontbreekt mij aan niets." Naast de kwaliteit van het voertuig, speelt ook de service van BAS Truck Center een belangrijke rol bij de opeenvolgende keuze voor Volvo-trucks. "Mijn vaste vestiging is BAS Truck Center Tilburg. Als er eens iets is staan ze meteen voor me klaar om het te regelen. Echt top!"

ALLE WENSEN INGEWILLIGD

VOETS GEWAPENDE GRONDCONSTRUCTIES

**Chauffeur Ronnie van Leeuwen van Voets
Gewapende Grondconstructies uit Rosmalen
kreeg de vrije hand om een truck naar zijn
smaak samen te stellen.**

"Over vijf jaar mag jij een Zweedse truck uitzoeken." Die belofte deed Ron Voets aan chauffeur Ronnie van Leeuwen toen hij vijf jaar geleden bij hem in dienst kwam. Van Leeuwen is idolaat van trucks in het algemeen en Zweedse in het bijzonder. Voets komt zijn belofte na: Van Leeuwen krijgt de sleutels van een Volvo FH 500 6x2-trekker met naloopas. De truck wordt door BAS Truck Center volledig naar zijn wens opgebouwd.

"Ronnie heeft de vrije hand gekregen, al is het wel zo dat wij eigenlijk volledig op een lijn zitten als het gaat om hoe wij willen dat een truck eruit ziet", vertelt Voets. "In het eerste gesprek met BAS Truck Center legde Ronnie twee A4'tjes met wensen op tafel. Ronnie had alles al tot in de kleinste details uitgedacht, zodat deze truck echt het visitekaartje wordt voor ons bedrijf."

WORK IN PROGRESS

De opbouw is in volle gang, vervolgt Voets. De truck wordt een eye-catcher dankzij onder meer twee staande uitlaten, een zwaailampbalk, extra toplampen, breedtelampen en werklampen, zonneklep, een volledig traanplaat vlonder, oranje V-lights in de koplampen, spatlappen met Volvo-logo en extra markeringslichten in de sideskirts. Bijzonder: ook tussen de twee achterassen worden sideskirts aangebracht. "Ik heb me laten vertellen dat ze dat ook wel een stringetje noemen", vertelt Voets.

SPECIALE ZIJFENDER

"Wat mij echt opvalt is de moeite die BAS Truck Center heeft gedaan om alle wensen in te willigen", vertelt Voets. "De zijfender is daarvan het beste voorbeeld. Ronnie wilde graag de zijfender verlengen, zodat deze naadloos aansluit op de cabine. Qua afwerking is dat het mooist. Het stukje dat daarvoor nodig was, bestond echter nog niet. BAS Truck Center heeft speciaal daarvoor een partij in de arm genomen om zo'n stukje te maken om de zijfender precies zo uit te voeren zoals Ronnie het wil hebben. Dat geeft aan hoe ver BAS Truck Center wil gaan en het geeft ons heel veel vertrouwen in een succesvolle samenwerking."

ZELF OPHALEN

Ook bijzonder: Voets en Van Leeuwen gingen in mei naar Göteborg om de Volvo-truck zelf op te halen. "Dat aanbod kregen we van BAS Truck Center, als een soort geste naar Ronnie zodat hij zeker weet dat de truck uit Zweden komt. Op donderdag vlogen we naar Göteborg en op zaterdagmiddag waren we bij BAS Truck Center in Veghel, waar de truck door BAS Aflevercentrum en BAS Carrosserie wordt afgebouwd. Erg leuk dat ons die kans geboden werd en nogmaals een mooi voorbeeld van de energie die BAS Truck Center hier in steekt. Deze truck zetten we binnenkort met trots in voor vervoer van ons materieel met een dieplader, zoals grondverzetmachines, kranen en walsen."



EINDRESULTAAT

In de volgende BASTA tonen we het eindresultaat van deze unieke Volvo FH.



VERA HEEFT EERSTE JOB

Het elektrisch aangedreven, geheel geautomatiseerde en zelfrijdende voertuig Vera van Volvo Trucks maakt sinds kort deel uit van een geïntegreerde oplossing voor het vervoeren van goederen van een logistiek centrum naar een haventerminal in het Zweedse Göteborg. De opdracht is het resultaat van een nieuwe samenwerking tussen Volvo Trucks en veerbootvervoerder en logistiek bedrijf DFDS.

De samenwerking is bedoeld om Vera te implementeren in een bestaande toepassing. Deze bestaat uit een systeem voor een continue goederenstroom vanaf het logistieke DFDS-centrum naar een haventerminal, voor distributie over de hele wereld. In 2018 presenteerde Volvo Trucks een eerste elektrische zelfrijdende oplossing met een onlineverbinding, ontworpen voor hoogfrequente taken in logistieke centra, fabrieken en havens. Vera is geschikt om grote hoeveelheden goederen met een hoge precisie te vervoeren over korte afstanden.



I-SAVE: BESPAREN MET MEER KOPPEL

De Volvo FH met I-Save is een ultieme langeafstandstruck. De nieuwe D13TC-motor biedt 300 Nm extra koppel, waarmee uw gemiddelde snelheid hoger wordt, maar uw brandstofverbruik niet. Sterker nog: met I-Save kunt u uw brandstofkosten tot 7%* verlagen, zonder in te leveren op productiviteit en rijcomfort.

Naast de meest efficiënte Volvo-motor ooit, bevat I-Save het uitgebreide LH Fuel-pakket, met het verbeterde I-See en I-Shift met geoptimaliseerde software voor internationale transporten. Eigenlijk hoe verder u rijdt, hoe meer I-Save oplevert.

7% BRANDSTOFBESPARING

Door de combinatie van de uiterst efficiënte D13TC-motor en brandstofbesparende functies, zoals I-See op basis van kaarten, verlaagt Volvo FH met I-Save de brandstofkosten met 7% voor langeafstandstransporten. Onder meer doordat de D13TC-motor bij lage toeren een 300 Nm hoger koppel produceert, hoeft de truck minder te accelereren en verbruikt hij minder brandstof bij het aanhouden van een constante snelheid op snelwegen. In combinatie met I-See kan de motor heuvels en hellingen makkelijker aan in een hogere versnelling. Het extra koppel zorgt ook voor een hogere gemiddelde snelheid, wat vooral merkbaar is bij klimmen.

COMFORTABELER

De Volvo FH met I-Save kan langer rijden met een lager toerental en hogere versnellingen, wat bijdraagt aan een soepeler, stiller rijgedrag. Chauffeurs kunnen ook een snellere koppelrespons verwachten, waardoor deze truck nog aantrekkelijker wordt. Ook is I-Shift specifiek ontworpen voor efficiënt rijden op snelwegen. De geoptimaliseerde software voor lange trajecten helpt om brandstof te besparen. Bij het rijden in de Economy-modus wordt elke schakeling exact getimed zodat de motor met het meest efficiënte toerental kan draaien. I-Cruise helpt vervolgens om de snelheid constant te houden en aan te passen voor een laag brandstofverbruik. Ook helpt I-Cruise om een hoge gemiddelde snelheid aan te houden met een hogere productiviteit, en om veiliger en comfortabel te rijden. Bij afdaalingen zorgt I-Roll dat de motor automatisch wordt ontkoppeld om de bewegingsenergie van de truck te gebruiken in plaats van brandstof.

* D13TC Euro 6 stap D met het LH Fuel-pakket (I-Save) versus D13 eSCR Euro 6 stap D. Het daadwerkelijke brandstofverbruik varieert afhankelijk van allerlei factoren, zoals het gebruik van cruise control, de actuele topografie, rijervaring van de chauffeur en weersomstandigheden.



RED EDITION

Renault Trucks heeft de nieuwe Master geïntroduceerd. De bestelwagen heeft een geheel nieuw front, nieuw interieur, nieuwe motoren en nieuwe driver-assistance systemen. De Master Red EDITION is de speciale introductie-editie en is zeer compleet uitgerust. De nieuwe Master is leverbaar vanaf het vierde kwartaal 2019.

KRACHTIGE MOTOR

De Red EDITION is beschikbaar voor alle varianten – van gesloten bestelwagen tot chassis- cabine en platform-cabine. De Renault Trucks Master Red EDITION wordt standaard geleverd met de nieuwe 150 pk/385 Nm Euro 6d-temp dieselmotor. Het exterieur van de Master Red EDITION is uitgevoerd met een sterke, elegante chromen grille die perfect samenvloeit met de nieuwe C-vormige lichtsignatuur (C-Shape) koplampen.

CHAUFFEURSCOMFORT

Het nieuwe interieur toont slanke en moderne lijnen. Zo zijn de stoelen uitgerust met nieuwe carbon bekleding, zijn de luchtopeningen van het aircosysteem voorzien van chroom en heeft de versnellingshendel een zwart met chromen knop. De Master Red EDITION is verder uitgerust met een uittrekbaar dashboard plateau die gebruikt kan worden voor meer werkruimte of ontspanning, samen met de dashboard lade is de opbergruimte hierdoor toegenomen. Standaard is een draadloze smartphone oplader inbegrepen. De Master Red EDITION biedt meer chauffeurscomfort en veiligheid (airconditioning, cruise-control en snelheidsbegrenzer, automatisch in- en uitschakelende verlichting en ruitenwissers) en heeft nieuwe functionaliteiten als een USB Bluetooth radio en een zijwind-assist systeem.



DIESEL BESPAREN IS NOG NOOIT ZO GEWELDIG GEWEEST

300 Nm extra koppel
7% minder diesel

De nieuwe Volvo FH I-Save biedt 300 Nm extra koppel t.o.v. zijn voorganger. Hiermee stijgt uw gemiddelde snelheid en daalt uw brandstofverbruik. De D13TC-motor met I-Save kan uw brandstofkosten tot 7%* verlagen, zonder in te leveren op productiviteit en rijcomfort.

Ontdek meer op bastruckcenter.com

**Wilt u de Volvo FH I-Save zelf ervaren? Plan een demorit
bij uw BAS Truck Center via info@bastruckcenter.com**

* D13TC Euro 6 stap D met het LH Fuel-pakket (I-Save) versus D13 eSCR Euro 6 stap D. Het daadwerkelijke brandstofverbruik varieert afhankelijk van allerlei factoren, zoals het gebruik van cruise control, de actuele topografie, rijervaring van de chauffeur en weersomstandigheden.

VOLVO FH I-SAVE

Volvo Trucks. Driving Progress

